



**ДЕПАРТАМЕНТ КОНТРАКТНОЙ  
СИСТЕМЫ  
КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ**

650099, г. Кемерово, пр-т Советский-63  
тел. 58-59-85, факс 75-12-33  
E-mail: [UGZ@ugzko.ru](mailto:UGZ@ugzko.ru)

Государственным заказчикам  
Кемеровской области

№ ДКС - 01/12/904

от «14» июня 2015 г.

О проведении мероприятий по снижению цен на продукты питания при заключении контрактов (договоров).

В связи со значительным увеличением цен на продукты питания, поставляемые по государственным контрактам, департамент контрактной системы Кемеровской области выступил инициатором проведения совместного совещания с государственными заказчиками Кемеровской области и основными поставщиками продуктов питания, с участием представителей главного контрольного управления Кемеровской области.

Совещание проводилось в формате «круглого стола». Основной целью диалога было обсуждение сложившейся ситуации в регионе, выявление причин роста цен на продукты питания и поиск взаимовыгодного решения проблем.

Поставщики оправдывают высокие цены на продукты питания инфляцией, ростом цен на топливо, рисками, связанными с исполнением государственных и муниципальных контрактов.

Департаментом контрактной системы Кемеровской области был проведен мониторинг цен по заключенным контрактам на поставку продуктов питания для государственных нужд. Анализ цен проводился по таким продуктам питания, как молоко, мясо, яйцо, овощи.

Многие контракты на поставку продуктов питания заключаются на длительный период, без учета сезонного фактора.

*(Например, контракт заключен на поставку картофеля в августе, сентябре, октябре по сформированным ценам июня. Но, уже в сентябре, в соответствии с контрактом, картофель нового урожая поставляется по ценам в два раза выше, чем розничная цена в данный период.)*

Таким образом, нельзя допускать, чтобы сезонные скачки цен на продукты питания привели к заключению контрактов по завышенным ценам.

В ходе совещания департаментом был сделан акцент на то, что у некоторых

поставщиков цены на продукты питания стабильно выше средних по области, на что ряд поставщиков заявили о готовности снизить цены контрактов по соглашению сторон.

Основными предложениями по урегулированию роста цен на продукты питания со стороны поставщиков были такие, как:

- снизить срок оплаты по контрактам до 30 дней;
- установить минимальный размер обеспечения исполнения контракта не более 5%, а так же максимально быстрый его возврат с момента исполнения обязательств поставщиком (без привязки к оплате заказчика);
- установить срок поставки товара не более одного квартала;
- возможность изменять цены контракта в случае увеличения курса валют;
- формировать НМЦК с учетом инфляции и др;

Заказчики в свою очередь выступили со своими предложениями по урегулированию ситуации:

• для определения НМЦК применять информацию о среднем уровне цен на отдельные виды товаров, размещенную на сайте департамента по развитию предпринимательства и потребительского рынка Кемеровской области. Расширить перечень продуктов питания, добавить кисломолочные продукты, фрукты, овощи;

• в качестве ценовой ориентировки использовать сведения <http://kemerovostat.gks.ru> + 10% (в случаях когда сведения применимы), либо иную общедоступную информацию по ценам на продукты питания;

• в случаях, когда поставщик направляет ценовые предложения выше установленных в ценовых ориентировках проводить разбор на специальных комиссиях, а также в тех случаях, когда контракт уже заключен по завышенным ценам;

• не устанавливать обеспечения исполнения контракта при осуществлении закупок у СМП, СОНО.

**По результатам проведенных мероприятий, в целях экономии бюджетных средств и снижения цен на поставляемые продукты питания, департаментом были обобщены все предложения и подготовлены рекомендации по условиям исполнения контракта на поставку продуктов питания для государственных и муниципальных заказчиков Кемеровской области:**

- срок действия контракта не более одного квартала;
- срок оплаты по контракту не более 30 банковских дней;
- процент обеспечения исполнения контракта не более 5% (обеспечение исполнения контракта при осуществлении закупок у СМП, СОНО - это право, а не обязанность заказчика) ;

• при формировании НМЦ контракта и его исполнении учитывать сезонный фактор на продукты питания;

• прописывать в извещении и документации условие:

*«Победитель при заключении контракта обязан согласовывать с заказчиком цену за единицу продукции, при этом согласованные цены не должны быть выше цен указанных в обосновании НМЦК».*

- обязательное включение в контракт следующего условия:

*«Цены за единицу поставляемых продуктов питания не должны превышать розничные цены на данные (либо аналогичные) продукты, сложившиеся на момент поставки на рынке продуктов питания».*

*«Заказчик вправе в ходе исполнения контракта при оформлении заявки на очередную поставку направить обоснованное предложение о снижении цены за единицу продуктов питания».*

*«Поставщик в обязательном порядке при получении от заказчика письменного обоснованного предложения о снижении цены на продукты питания должен его рассмотреть. Отказ поставщика от снижения цены должен быть обоснованным».*

Департаментом готовятся:

- методические рекомендации по обоснованию НМЦК на поставку продуктов питания;
- типового контракт на поставку продуктов питания;

Информация будет размещена на сайте департамента контрактной системы Кемеровской области [www.ugzko.ru](http://www.ugzko.ru) в разделе «Пользователям»

В случае возникновения с вашей стороны каких-либо предложений, департамент готов рассмотреть и учесть данные предложения.

С уважением,  
начальник департамента



Л.А. Тюменцева